

# Energy Profile



CONNESSI ALLA SORGENTE

*benvenuti in Beyfin*







BEYFIN  
HIGH QUALITY FUEL

SAGIM - CESENA

energia pulita

energia pulita

TOTALE RISERVA IDRICA  
LITRI 200000

SAGIM





# BEYFIN

Beyfin S.p.A. è una delle prime aziende private nel settore energetico. Con capitale totalmente italiano il gruppo divide oggi il suo business al 50% tra autotrazione e combustione con un fatturato annuo di quattrocento milioni di euro.

Opera da oltre 65 anni nelle filiere del Gpl (bombole, piccoli serbatoi e reti canalizzate, autotrazione), dei Carburanti tradizionali (benzina e gasolio), del Metano Auto e delle Attività non oil.

150 stazioni di servizio, 9 stabilimenti di stoccaggio e movimentazione, 350 dipendenti e almeno altrettanti nell'indotto, una rete che si estende nel Centro e Nord Italia. Sono alcuni dei numeri di Beyfin. Le filiali dell'azienda sono operative grazie ad operai ed autisti specializzati, personale amministrativo e commerciale, e possono contare su un'ampia flotta di oltre 200 automezzi di proprietà.



# Energy Profile

Beatrice Niccolai, figlia del fondatore Luciano, è amministratore delegato del Gruppo Beyfin dal 26 maggio 2017. L'azienda si distingue dai competitor per riuscire a tenere saldamente legati due settori di business dell'energia: carburanti per l'autotrazione e combustibili per il riscaldamento. Un doppio know how che rende Beyfin quasi un unicum nel panorama italiano.

Il Gruppo è attivo anche nei settori dell'edilizia e del turismo. Beyfin Immobiliare da oltre 15 anni si occupa della realizzazione, vendita e affitto di immobili residenziali e terziari direzionali sul mercato italiano e internazionale.





# I NUMERI





**servizio GAS AUTO**

**Prinz B...iu**

**LA VERA BIRRA**

**OIL GAS**

**OIL GAS**



il servizio  
del vostro motore





# LA STORIA



Il seme del successo di Beyfin è racchiuso nell'intuizione di Luciano Niccolai: sviluppare il commercio, prima privato poi industriale, del Gpl come energia strategica in un momento di crescita e sviluppo dell'Italia, gli anni Cinquanta del Novecento. Questa convinzione costante ha guidato i suoi obiettivi e traguardi imprenditoriali; una scelta lungimirante dato che ancora oggi, il Gpl resta il combustibile più versatile ed ecologico sul mercato.

Nel 1954 a Firenze nasce Etruriagas srl, piccola attività imprenditoriale nel cuore della città che si occupa della vendita del Gpl in bombole. Poco più tardi, nel 1958 Niccolai costruisce il primo distributore di Gpl per autotrazione con annessa officina di trasformazione dei motori delle automobili da benzina a Gpl.

Negli anni '60 entra a regime il primo stabilimento di imbottigliamento e movimentazione di Gpl a Campi Bisenzio. Oltre ad essere il deposito storico, oggi è la sede principale italiana del Gruppo Beyfin. Etruriagas prima srl e poi spa, persegue in modo costante, una politica di acquisizioni di società del settore energia nel Nord e Centro Italia. Nel 1987 nasce Beyfin srl che poco dopo incorpora Etruriagas.

Dal 1990 Beyfin diventata spa, è presente in gran parte del Paese, grazie all'acquisto e alla realizzazione di stazioni di servizio mult carburante in Lombardia, in Veneto, in Emilia Romagna, in Umbria, in Sardegna, in Piemonte, in Abruzzo e nelle Marche, oltre che naturalmente in Toscana.

Dal 2000 Beyfin è un marchio unico riconoscibile per il quadrifoglio verde e distribuisce oltre al Gpl in bombole e piccoli serbatoi, il gpl come carburante, aggiungendo all'offerta per l'autotrazione anche benzina, gasolio e metano. Sotto gli stessi colori, nascono così, stazioni di servizio mult carburante Beyfin. Nel 2016 inizia il passaggio generazionale tra il padre, Luciano Niccolai e i figli, Beatrice e Jacopo.

Con il progressivo ampliamento di Beyfin negli ultimi anni il gruppo ha adottato il modello organizzativo 231 che ha previsto la riorganizzazione di tutti i comparti e la strutturazione di un Settore Logistica, la creazione di un HSE (Health, Safety & Environment) oltre a Team dedicati al Settore Autotrazione e Combustione. Tutte le aree operative di Beyfin hanno assistito ad una progressiva impronta manageriale impressa dall'amministratore delegato in carica.





**BEYFIN**   
SPA

LA STORIA DI UNA  
**ECCELLENZA ITALIANA**



# I SERVIZI BEYFIN



## GPL per il riscaldamento

Beyfin vanta una lunga esperienza nella fornitura di Gpl a impianti con serbatoi di diversa grandezza e tipologia; è in grado di garantirlo ad utenze civili e industriali situate in aree non raggiunte dal metano: dalla villa al condominio, dall'agriturismo alla piccola impresa agricola, fino a baite e rifugi di alta montagna. L'esperienza consolidata di Beyfin permette di lavorare a fianco delle amministrazioni comunali per dare energia a comunità distribuendo così Gpl attraverso reti canalizzate.



## GPL in 24 ore

Personale qualificato e un parco automezzi di proprietà assicurano la consegna di Gpl al cliente nelle 24 ore successive alla richiesta di rifornimento.



## Efficienza del rifornimento Gpl

Beyfin si occupa di tutte le operazioni di gestione e manutenzione dell'impianto a Gpl. Le singole utenze collegate alla rete ricevono una fattura periodica proprio come succede per il metano. Beyfin installa contatori volumetrici individuali che permettono di registrare il consumo di gas effettivo di ogni utenza per garantire la corretta ripartizione delle spese.

## Telelettori e contatori volumetrici

Impianti di grandi e medie dimensioni sono dotati di telelettori collegati alle centraline Beyfin che informano i tecnici sulla quantità di Gpl e sulla necessità eventuale del rifornimento. L'installazione di contatori volumetrici permette di emettere fatture basate sul consumo effettivo di combustibile anziché su quello presunto. Le autocisterne sono dotate di POS e di computer portatile che, oltre a fornire all'operatore dati sempre aggiornati, permettono di effettuare i pagamenti con carta di credito oppure con bancomat.





## Bombole in ferro

È il prodotto della tradizione per questo le bombole in ferro della Beyfin sono come gioielli. Si tratta del formato più familiare in cui viene venduto il gas Gpl. Dopo aver sostituito, nel Dopoguerra, legna e carbone, è rimasta presente nelle case degli italiani per diversi decenni e usata per cucinare e per riscaldarsi; la bombola di ferro è ancora oggi l'alimentazione naturale per fornelli, stufe, barbeque. Inoltre è usata sui cantieri, per il riscaldamento esterno di locali, nei food truck e nelle attività di catering in generale. I formati: Baby Bombole: piccole bombole in metallo, disponibili con capacità da 1 - 2 - 3 - 5 Kg. Economiche, versatili e leggere, sono particolarmente indicate per tutte le attività outdoor; Bombole da 10 e 15 Kg: queste bombole di medie dimensioni sono l'ideale per l'uso quotidiano in cucina o per il riscaldamento; Bombole da 20 Kg e 25 Kg: sono bombole di grande formato pensate soprattutto per gli usi professionali come ad esempio la cottura dei cibi nei ristoranti e nei food truck; Maxi formato da 62 kg: è il formato più grande di bombola disponibile. Utilizzabile dove non è possibile installare un serbatoio oppure nei casi di necessità di un elevato consumo.



## Bbox

Nel 2015 Beyfin lancia per prima in Italia la bombola in vetroresina. Gli utilizzi sono i più vari: dall'edilizia alla nautica, dal campeggio alle attività di ristorazione. Livello del gas visibile, massima leggerezza e sicurezza, alto livello di resistenza sono le caratteristiche di Bbox il contenitore cilindrico per Gpl, coperto da brevetto internazionale, che grazie ad una tecnologia avanzata assicura vantaggi straordinari rispetto alle tradizionali bombole di ferro. La Bbox che pesa il 50% in meno di quelle in metallo, è facile da maneggiare, non si corrode e grazie al suo materiale composito previene il degrado causato dal tempo e dalle condizioni climatiche. I formati: Bbox è disponibile in bombole da 5kg, 7,5kg, 10 kg e da 14 kg (in comodato d'uso). Test antincendio eseguiti da laboratori indipendenti su vasta scala, hanno dimostrato che questo tipo di bombola, se attaccata dal fuoco, reagisce con una combustione controllata.





## Il gasolio Beyfin

Oltre che per l'autotrazione il gasolio ha un impiego come combustibile negli impianti termici. Beyfin rifornisce condomini, case singole, aziende agricole, alberghi ed altre attività produttive offrendo servizio di rifornimento di gasolio per riscaldamento. I combustibili selezionati da Beyfin sono tutti di ottima qualità e, acquistando il combustibile direttamente alle raffinerie, il gruppo riesce a ridurre la lunghezza della filiera così da garantire al cliente prezzi sempre concorrenziali. Il parco automezzi e la rete logistica ben organizzata permettono a Beyfin una consegna rapida del combustibile.









# LE STAZIONI



## Multicarburante per l'autotrazione

Beyfin dispone di una rete di 150 impianti di distribuzione del carburante presenti in 9 regioni italiane. Qualità dei prodotti e del servizio e prezzi imbattibili sono i tratti distintivi di Beyfin riconosciuti da consumatori e analisti del settore. Anche per questo il gruppo è il partner ideale per tutte le aziende con flotta aziendale o che operano nel settore auto-trasporti. E' molteplice la gamma dei servizi per gli automobilisti: dal rifornimento servito o self, al controllo delle gomme, dai servizi di lavaggio auto, al bar ristoro e all'officina. Gli automezzi Beyfin prelevano il carburante direttamente alle raffinerie e lo consegnano agli impianti della rete del gruppo: il modo migliore per ridurre il numero di intermediari. Così da assicurare i prezzi del carburante tra i più bassi sul mercato italiano.







# LE CARTE



## Per le aziende c'è Beyfin Card

La nuova carta carburante Beyfin è pensata per rendere facile ed efficiente la gestione della flotta aziendale. Ciascuna Beyfin Card è collegata alla targa di un veicolo e, ogni volta che viene usata, il sistema registra automaticamente la transazione. Il cliente a fine mese riceve la fattura con il riepilogo di consumi e pagamenti per ogni veicolo in base alla modalità prescelta.

## Le prepagate carburante Beyfin

Si chiamano Beyfin Gift Card e sono carte prepagate a scalare da utilizzare per pagare il rifornimento negli impianti a marchio Beyfin. Le Beyfin Gift Card sono lo strumento ideale per regalare un pieno di energia a partner commerciali, clienti, ai propri dipendenti o semplicemente alle persone care. Sono disponibili in due versioni: standard e corporate.



# INNOVAZIONE



## La cifra di Beyfin

Il miglioramento del servizio per il cliente e delle tecnologie per gli addetti ai lavori ha sempre accompagnato le attività di Etruriagas prima e di Beyfin oggi. In particolare: nel settore del Gpl sfuso in piccoli serbatoi sono state adottate una serie di novità tecnologiche come la telelettura; la piattaforma digitale Beyfin permette al cliente di registrarsi e accedere alla propria situazione contabile oltre che ordinare direttamente il prodotto; i mezzi della flotta Beyfin sono dotati di controllo satellitare; inoltre Beyfin ha adottato un sistema di videoconferenza tramite due software: Skype for Business e Cisco WebEx.

## App Beyfin

Il gruppo oltre all'utilizzo della carta carburante grazie all'adeguamento delle strutture tecnologiche sta lavorando alla creazione di un'App con i colori del quadrifoglio; il sistema di pagamento mobile è in fase di sperimentazione ed entro la fine del 2021 sarà attivo in alcuni punti vendita.



## Sicurezza dei clienti e degli addetti

La sicurezza è un settore centrale sul fronte degli investimenti per Beyfin. Gli stabilimenti italiani dove avviene lo stoccaggio e la movimentazione dei combustibili, sono sottoposti alla normativa Rischi Rilevanti e dotati di sistemi di gestione. Beyfin ha esteso lo stesso sistema anche agli impianti non a rischio rilevante e non soggetti all'obbligatorietà. In tutte le stazioni di servizio multicarburante vengono applicati i medesimi standard di sicurezza.



## Filiali e logistica

La forza di Beyfin è la qualità del servizio. Per questo il Gruppo ha strutturato una rete logistica ben organizzata, affidando le attività solo a personale dipendente e specializzato che distribuisce combustibile e carburante grazie a un parco automezzi e impianti di proprietà. Sono questi gli elementi che permettono a Beyfin di battere i competitor su puntualità, competenza e prezzi.





**BEYFIN**  
SPA

EuroCargo

**IVECO**

**BEYFIN**  
S.p.A. - Via S. Maria 10 - 00100 Roma - Tel. 06/4781111

EH 782WZ





# LE SKILLS DI BEYFIN

Il recente e compiuto passaggio generazionale distingue in modo netto il Gruppo Beyfin rispetto ai competitor; l'azienda negli ultimi anni, ha rafforzato la posizione di mercato in un panorama in cui la gran parte dei player non riesce a guardare il futuro con solidi piani industriali.

Inoltre Beyfin conserva gelosamente e vanta una doppia anima: le vetrine sono i distributori mult carburante lungo le strade ma poi gli addetti entrano nelle case e nelle aziende con il riscaldamento a Gpl. Questo ha fatto crescere una struttura organizzativa differenziata, quella della combustione e quella dell'autotrazione, creando professionalità e flussi di attività parallele che potenziano e rafforzano la presenza sul mercato; Beyfin è davvero protagonista del suo business. Rispetto a molte aziende che vendono Gpl e carburanti gestisce e controlla tutti i momenti della

filiera dell'energia: dall'approvvigionamento della materia prima allo stoccaggio, dalla movimentazione al rifornimento, oltre che la realizzazione di impianti ad hoc e scavi per il posizionamento. Si occupa di tutte le procedure burocratiche necessarie per le autorizzazioni oltre all'erogazione e al rifornimento di energia. Per il cliente questa è una reale e concreta garanzia di trasparenza che si trasforma in fiducia costante per il partner energetico. Un'azienda green da sempre. In Beyfin è intorno al Gpl che tutto è cresciuto: la struttura aziendale, le stazioni di servizio mult carburante, i depositi e le filiali, flotta di mezzi, il numero di addetti, e l'offerta di energia complessiva rivolta ai clienti. L'avvio dell'impresa avvenuto a Firenze negli anni Cinquanta si sviluppa con l'idea di alimentare le auto con il Gpl, carburante a basso costo e a basso impatto ambientale. Nei decen-





ni successivi Luciano Niccolai mentre sviluppa il settore combustione con l'acquisto di depositi di stoccaggio e movimentazione Gpl, inizia a strutturare il settore autotrazione con la realizzazione di nuove stazioni di servizio. Le due anime del business camminano parallele fino alla creazione di un unico gruppo.

*Energy*  
**Profile**









# WELFARE AZIENDALE e FORMAZIONE

Ai temi della sicurezza Beyfin accosta ormai da diversi anni il concetto di welfare aziendale. In questo senso la vocazione del gruppo è mettere le persone al centro.

È lunga la lista dei benefits che Beyfin ha studiato per i dipendenti, 350 in tutta Italia, la metà dei quali in Toscana. La crescita e il consolidamento di Beyfin negli ultimi anni coincide con un piano di azioni sul fronte del welfare aziendale rivolto alle risorse umane. Psicologo a disposizione con il servizio 'sportello amico', corsi di pilates e yoga, bonus bebè, corsi individuali e di formazione in vari ambiti: un insieme di attività che si è consolidato di recente, ma che affonda le sue radici nella piena vicinanza della proprietà ai suoi di-

pendenti. In particolare il bonus bebè per i nuovi nati è una misura che Beyfin ha attuato dal 2000 da un'idea del fondatore Luciano Niccolai. Non solo. Già negli anni di strutturazione dell'azienda nei decenni del fondatore Niccolai, e oggi ancora di più con la figlia Beatrice, la formazione è un'attività permanente in Beyfin. Sono numerose e strutturate le azioni che il gruppo mette in campo per irrobustire e sviluppare le competenze dei dipendenti. Periodicamente le risorse di Beyfin hanno l'opportunità di partecipare a corsi di formazione sulla sicurezza e sulla leadership, oltre a training motivazionali e lezioni specifiche di lingua straniera e di comunicazione strategica; tutto incentrato sul benessere globale della risorsa.

# Bbox, LA FAMIGLIA SI ALLARGA CON LA BABY!

Dopo il successo della ormai classica Bbox lanciata sul mercato nel 2015, la versione Baby è disponibile dalla primavera 2021. La BabyBBox è pensata per attività all'aria aperta come la nautica, il campeggio, i viaggi in camper e per tutte quelle attività open air che richiedono energia leggera, sicura e facilmente trasportabile. Stesse caratteristiche, ma ancora più leggera: la BabyB-Box, contenitore cilindrico per Gpl, coperto da brevetto internazionale, assicura massima leggerezza e sicurezza. La BabyBbox è ancora più facile da maneggiare, non si deteriora ed è capace di resistere al degrado causato dal tempo e dalle condizioni climatiche.

- BabyBbox per la nautica

- BabyBbox per il campeggio

- BabyBbox per il camper

*Energy*  
Pr<sup>o</sup>file





Baby  
Bbox



# LA RISPOSTA DI BEYFIN ALLA PANDEMIA: CRESCITA E COMUNICAZIONE

## Acquisizione Carbotrade

Il 2021 per Beyfin S.p.A è un anno di crescita concreta. Con l'acquisizione della storica Carbotrade Gas Srl del Gruppo Ravano, l'azienda toscana rafforza nel settore del Gpl, la sua presenza in regioni strategiche come Piemonte, Valle d'Aosta e Liguria. L'operazione per Beyfin si traduce in una ulteriore rete consolidata di: 17 mila utenti, oltre 9 mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica, 15 mila le tonnellate di Gpl erogato l'anno per un fatturato di 15 milioni di euro. Potenziare Beyfin nei territori italiani è il risultato di una più ampia strategia di

consolidamento. In particolare acquisire Carbotrade Gas Srl, significa confermare la piena fiducia al Gpl come energia a basso impatto ambientale. Questa scelta accompagna l'azienda toscana fin dalla sua nascita.

Per Beyfin il Gpl per autotrazione e riscaldamento, rappresenta anche in questo momento di grande cambiamento, una delle scelte maggiormente sostenibili dal punto di vista ambientale, in merito al consumo di energia per mobilità e combustione.



# GPL UNA RETE IN CRESCITA!



17.000

Utenti

9.000

Serbatoi installati

3

Depositi

7

Punti vendita di Gpl  
e Energia elettrica

15.000

Tonnellate Gpl  
erogato annuo

15

Milioni di euro  
di fatturato annuo

ANSA

Gas: Beyfin acquista Carbotrade e cresce nel Nord-ovest

(ANSA) - FIRENZE, 11 MAG-

Il gruppo fiorentino Beyfin ha acquisito Carbotrade Gas del gruppo Ravano, operatore italiano nel settore della distribuzione e della vendita di Gpl nel Nord-ovest in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Con questa operazione, si legge in una nota, Beyfin acquisisce una rete di 17mila utenti, oltre 9mila serbatoi installati, tre depositi, sette negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica: sono 15mila le tonnellate di Gpl erogato l'anno, per un fatturato di 15 milioni di euro. «Crediamo molto - afferma Beatrice Niccolai, amministratrice delegata di Beyfin - nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di Beyfin sul mercato.

Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale fin dalla nostra nascita. Con l'acquisizione della Carbotrade Gas srl confermiamo la nostra convinzione». Prima dell'operazione Beyfin contava 150 stazioni di servizio, nove stabilimenti di stoccaggio e movimentazione, 350 dipendenti e almeno altrettanti nell'indotto.

(ANSA). YAD-ROS/ S57 QBXX

Avenire

## Beyfin acquisisce Carbotrade Gas

Beyfin cresce acquistando Carbotrade Gas del gruppo Ravano, operatore nel settore della distribuzione e vendita di gpl nel Nord-ovest del Paese. L'azienda toscana rafforza nel settore del Gpl la presenza in Piemonte, Valle d'Aosta e Liguria.

adnkronos

BEYFIN: RAFFORZA LA SUA PRESENZA NEL NORD ITALIA, ACQUISITA LA CARBOTRADE GAS SRL

(Adnkronos) - Firenze, 12 mag.

Il Gruppo BEYFIN Spa cresce con l'acquisizione della storica Carbotrade Gas srl del Gruppo Ravano, operatore italiano nel settore della distribuzione e della vendita di Gpl nel Nord - ovest del paese. L'azienda toscana conosciuta per il suo quadrifoglio verde rafforza così nel settore del Gpl, la sua presenza in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Con questa operazione BEYFIN acquisisce una rete consolidata di 17 mila utenti, oltre 9 mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica; 15 mila le tonnellate di Gpl erogato l'anno per un fatturato di 15 milioni di euro. «Crediamo molto nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di BEYFIN sul mercato» - ha spiegato Beatrice Niccolai, ad del Gruppo BEYFIN Spa - Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale fin dalla nostra nascita. Con l'acquisizione della Carbotrade Gas srl confermiamo la nostra convinzione. Il Gpl per autotrazione e riscaldamento - prosegue l'ad - rappresenta in questo momento una delle scelte maggiormente sostenibili dal punto di vista ambientale, in merito al consumo di energia per mobilità e combustione». (segue) (Zto/Adnkronos) ISSN 2465 - 1222 12-MAG-21 17:32 NNNN

CORRIERE FIORENTINO

Il gruppo di Campi Bisenzio

Beyfin cresce e sbarca in Piemonte, Val d'Aosta e Liguria

**CAMPI BISENZIO** Il gruppo Beyfin si allarga fino in Piemonte, Val d'Aosta e Liguria, grazie all'acquisizione di Carbotrade Gas del gruppo Ravano, operatore italiano della distribuzione e della vendita di Gpl. Beyfin acquisisce così una rete di 17 mila utenti, oltre 9 mila serbatoi, tre depositi, sette negozi di bombole Gpl ed energia elettrica, ben 15 mila le tonnellate di Gpl erogato l'anno, per un fatturato di 15 milioni di euro. «Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale — dice Beatrice Niccolai, Ad di Beyfin — Con questa acquisizione confermiamo la nostra convinzione».

V.C.  
© RIPRODUZIONE RISERVATA

ItaliaOggi

Banco Bpm.

*Beyfin, distributore fiorentino di gpl, si rafforza nel Nord-ovest con l'acquisto di Carbotrade Gas del gruppo Ravano di*

*Genova. Banco Bpm ha partecipato all'operazione con un finanziamento di 15 milioni di euro.*

© RIPRODUZIONE RISERVATA

CORRIERE DELLA SERA

ACQUISIZIONI

## Intanto Beyfin fa shopping nel gas liquido

Un'altra acquisizione in terra toscana. Questa volta però non è un gruppo straniero a comperare, ma un'azienda fiorentina. Si tratta del gruppo energetico Beyfin che in maggio ha rilevato la storica Carbotrade Gas del gruppo Ravano di Genova, specializzato nella distribuzione e della vendita di Gpl nel Nord Italia. Beyfin — una delle prime aziende private nell'energia, con ricavi intorno ai 400 milioni l'anno e capitale tutto italiano — si rafforza così nel settore del gas di petrolio liquefatto in Piemonte, Valle d'Aosta e Liguria. Acquisisce infatti una rete di 17 mila utenti, oltre 9 mila serbatoi installati, tre depositi, sette negozi e 15 mila tonnellate di Gpl erogato all'anno per un fatturato aggiun-



**Carburanti**  
Beatrice Niccolai, ceo del gruppo toscano Beyfin che ha rilevato Carbotrade Gas per potenziarsi nel settore del Gpl

tivo di 15 milioni.

«Questo risultato si inserisce in una strategia di consolidamento sul mercato — ha detto Beatrice Niccolai, amministratrice delegata del gruppo Beyfin —. Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale. Con quest'acquisizione confermiamo che il Gpl per autotrazione e riscaldamento è in questo momento una delle scelte più sostenibili dal punto di vista ambientale, in merito al consumo di energia per mobilità e combustione».

Fino ad oggi Beyfin disponeva di 150 stazioni di servizio, nove stabilimenti di stoccaggio e movimentazione, 350 dipendenti e «almeno altrettanti nell'indotto», ha dichiarato. Divide il suo business a metà tra autotrazione e combustione. Ora potrà aumentare le proprie dimensioni avvicinandosi al mezzo miliardo di fatturato.

Ba. Mill.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Il Gruppo fiorentino Beyfin cresce con l'acquisizione della storica Carbotrade gas srl del gruppo Ravano, operatore italiano nel settore della distribuzione e della vendita di gpl nel nord - ovest del Paese. L'azienda toscana, conosciuta per il suo quadrifoglio verde, rafforza così la sua presenza nel settore del gpl in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Con questa operazione Beyfin acquisisce una rete consolidata di 17 mila utenti, oltre 9 mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita di bombole gpl ed energia elettrica; 15 mila tonnellate di gpl erogato, 15 milioni di euro di fatturato.

«Crediamo molto nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di Beyfin sul mercato», ha spiegato Beatrice Niccolai, ad del gruppo Beyfin. Oggi Beyfin è una delle prime aziende private nel settore energetico. Con capitale totalmente italiano, il gruppo divide il suo business al 50% tra autotrazione e combustione con un fatturato annuo di 400 milioni di euro. Opera da oltre 65 anni nelle filiere del gpl (bombole, piccoli serbatoi & reti canalizzate, autotrazione), dei carburanti tradizionali (benzina e gasolio), del metano euto e delle attività non oil: 150 stazioni di servizio, 9 stabilimenti di stoccaggio e movimentazione, 350 dipendenti e almeno altrettanti nell'indotto, una rete che si estende nel Centro e Nord Italia, Sardegna compresa.



Cresce il simbolo dell'energia toscana

IL GRUPPO DEL QUADRIFOGLIO VERDE ESPANDE IL PROPRIO RAGGIO D'AZIONE NEL NORD ITALIA, GRAZIE ALL'ACQUISIZIONE DELLA STORICA CARBOTRADE GAS SRL

Di fronte all'emergenza Covid-19 e alla crisi di questi mesi, Beyfin risponde con un grande investimento e il rafforzamento della sua presenza nel Nord Italia. Il gruppo toscano dell'energia ha infatti acquisito la storica Carbotrade Gas Srl, del Gruppo Ravano, ponendo un'importante base in Piemonte, Valle d'Aosta e Liguria.

Con questa operazione entrano a far parte del mondo Beyfin una rete consolidata di 17mila utenti, oltre 9mila serbatoi installati, tre depositi, sette negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica. Numeri, questi, che si traducono in 15mila tonnellate di Gpl erogato l'anno per un fatturato di 15 milioni di euro.

#### IMPRONTA AMBIENTALE

«Crediamo molto nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, e questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di Beyfin sul mercato», ha spiegato Beatrice Niccolai, ad del Gruppo Beyfin Spa, che aggiunge: «abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale fin dalla nostra nascita alla fine degli anni Cinquanta. Con l'acquisizione di Carbotrade Gas Srl confermiamo la nostra convinzione. Il Gpl per autotrazione e riscaldamento rappresenta in questo momento una delle scelte maggiormente sostenibili dal punto di vista ambientale»....

STAFFETTA  
QUOTIDIANA



DAL 1933 - IL QUOTIDIANO DELLE FONTI DI ENERGIA  
www.staffettaonline.com

## Gpl, Beyfin compra Carbotrade

Con 17mila utenti, oltre 9mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi nel Nordovest



Il Gruppo Beyfin ha acquisito la Carbotrade Gas del Gruppo Ravano, operatore nel settore della distribuzione e della vendita di Gpl nel Nordovest del Paese. L'azienda toscana rafforza così nel settore del Gpl la sua presenza in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Con questa operazione Beyfin acquisisce infatti una rete di 17mila utenti, oltre 9mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica, con 15mila tonnellate di Gpl erogato l'anno per un fatturato di 15 milioni di euro.

«Crediamo molto nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di Beyfin sul mercato», ha spiegato Beatrice Niccolai, a.d. del Gruppo Beyfin. «Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale fin dalla nostra nascita. Con l'acquisizione della Carbotrade Gas srl confermiamo la nostra convinzione. Il Gpl per autotrazione e riscaldamento – prosegue Niccolai – rappresenta in questo momento una delle scelte maggiormente sostenibili dal punto di vista ambientale, in merito al consumo di energia per mobilità e combustione».



## Settore Gpl

### Il gruppo Beyfin cresce ancora

Il Gruppo Beyfin cresce con l'acquisizione della storica Carbotrade Gas srl del Gruppo Ravano. L'azienda toscana rafforza così nel settore del Gpl, la sua presenza in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Con questa operazione Beyfin acquisisce una rete di 17 mila utenti, oltre 9 mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita; 15 mila le tonnellate di Gpl erogato l'anno per un fatturato di 15 milioni di euro.



Beyfin acquista Carbotrade Gas e si espande a nord

Si rafforza nel Nord-ovest del paese il gruppo Beyfin, che ha acquisito Carbotrade Gas del gruppo Ravano, operatore italiano nel settore della distribuzione e della vendita di Gpl in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Beyfin, che prima dell'operazione contava 150 stazioni di servizio, 9 stabilimenti di stoccaggio e movimentazione, 350 dipendenti e almeno altrettanti nell'indotto, ora acquisisce una rete di 17mila utenti, oltre 9 mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica: sono 15mila le tonnellate di Gpl erogato all'anno da Carbotrade Gas, per un fatturato di 15 milioni di euro.

«Crediamo molto - afferma Beatrice Niccolai, amministratrice delegata di Beyfin - nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di Beyfin sul mercato. Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale fin dalla nostra nascita. Con l'acquisizione della Carbotrade Gas srl confermiamo la nostra convinzione».



Acquisita la Carbotrade Gas srl con una rete di 17mila utenti

## BEYFIN SI RAFFORZA NEL NORD ITALIA

### IL GRUPPO BEYFIN S.P.A. cresce con l'acquisizione della storica Carbotrade Gas srl del Gruppo Ravano di Genova, operatore italiano nel settore della distribuzione e della vendita di Gpl nel Nord - Ovest del paese. L'azienda toscana conosciuta per il suo quadrifoglio verde rafforza così, nel settore del Gpl, la sua presenza in Piemonte, in Valle d'Aosta e in Liguria. Con questa operazione Beyfin acquisisce una rete consolidata di 17mila utenti, oltre 9mila serbatoi installati, 3 depositi, 7 negozi di vendita di bombole Gpl ed energia elettrica; 15mila le tonnellate di Gpl erogato l'anno per un fatturato di 15 milioni di euro. Banco Bpm ha partecipato all'operazione con un finanziamento di 15 milioni di euro finalizzato a sostenere l'acquisizione.

«Crediamo molto nella crescente presenza della nostra azienda nei territori italiani, questo risultato si inserisce in una più ampia strategia di consolidamento di Beyfin sul mercato - ha spiegato Beatrice Niccolai, ad del Gruppo Beyfin S.p.A. - Abbiamo sempre creduto nel Gpl come energia a basso impatto ambientale fin dalla nostra nascita. Con l'acquisizione della Carbotrade Gas srl confermiamo la nostra convinzione. Il Gpl per autotrazione e riscaldamento - prosegue l'ad - rappresenta in questo momento una delle scelte maggiormente sostenibili dal punto di vista ambientale, in merito al consumo di energia per mobilità e combustione».

Oggi Beyfin S.p.A. è una delle prime aziende private nel settore energetico. Con capitale totalmente italiano il gruppo divide il suo business al 50% tra autotrazione e combustione con un fatturato annuo di quattrocento milioni di euro. Opera da oltre 65 anni nelle filiere del Gpl (bombole, piccoli serbatoi & reti canalizzate, autotrazione), dei carburanti tradizionali (benzina e gasolio), del metano auto e delle attività non oil.

Fondata nel 1954, Beyfin ha sede a Campi Bisenzio (Firenze) e, prima dell'acquisizione di Carbotrade Gas srl, gestisce una delle più grandi catene distributive in Italia con 150 stazioni di servizio, 9 stabilimenti di stoccaggio e movimentazione, 350 dipendenti e almeno altrettanti nell'indotto, una rete che si estende nel Centro e Nord Italia, Sardegna compresa.

# SOSTENIBILE E INCLUSIVA L'IMMAGINE DI BEYFIN DIVENTA LIBRO

## Human and digital

Idee digital per il futuro e una lunga storia imprenditoriale da raccontare puntando sulla carta: oscilla tra questi due, apparenti estremi, il percorso comunicativo del gruppo nel biennio in corso. Nelle settimane più difficili del lockdown mentre molte aziende si sono fermate, Beyfin ha proseguito il suo servizio di rifornimento quotidiano di carburanti nei settori di riferimento garantendo efficienza, qualità e distanziamento sociale ai suoi clienti. In questi mesi il gruppo ha investito in comunicazione per avviare un rafforzamento del suo marchio, la percezione e la riconoscibilità della sua eccellenza sul mercato. La strategia di suppor-

to al brand Beyfin ha portato alla progettazione di un nuovo sito internet e a campagne social innovative e dissacranti con uno stile contemporaneo quasi rivoluzionario per aziende di questo settore tradizionalmente poco moderne. Affidandosi a partner capaci di creare un link diretto tra concept creativo ed efficienza della piattaforma web, Beyfin oggi vanta un sito che non è una vetrina o un semplice contenitore di informazioni; in funzione da diversi mesi il sito beyfin.it è un vero strumento, una interfaccia operativa per i clienti che in modo facile e diretto sono guidati ad informazioni e risposte rapide e concrete. Il flusso ha registrato fin da subito un'attività costante e regolare.



BEYFIN 

LA NOSTRA  
ENERGIA TI FARÀ  
INNAMORARE



BEYFIN 

QUESTI ITALIANI  
SI FANNO SEMPRE RICONOSCERE



BEYFIN 

TANTA ENERGIA A  
COSTI CONTENUTI?



BEYFIN 

È COMINCIATO  
IL LETARGO



IL PRIMO PILOTA

È UNA  
PILOTA



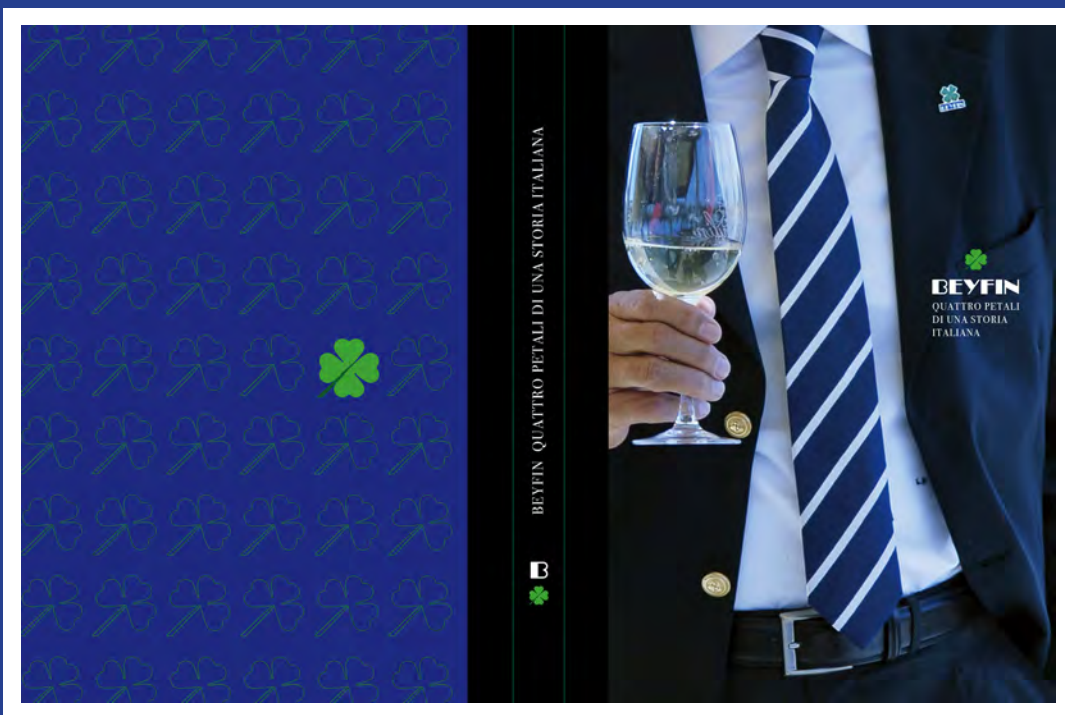
BEYFIN 

BEYFIN 

EQUILIBRI DELICATI







## Una storia italiana

Comunicare sì ma non solo in digitale: con l'occasione dei 90 anni del fondatore, il 24 gennaio 2021, il gruppo ha messo tutto nero su bianco. Ne è nato un dono dedicato a Luciano Nicolai che porta il nome "Beyfin quattro petali di una storia italiana". Un vero e proprio libro celebrativo; "È un sogno che si avvera", ha sottolineato la proprietà. Un regalo per celebrare la carriera di un uomo che ha costruito la sua azienda passo passo, curandola come fosse una famiglia, con un senso di appartenenza al quadrifoglio da parte dei collaboratori davvero raro. Si tratta non solo di un investimento in immagine ma anche nei valori aziendali; il volume in vendita online e in libreria, vede coinvolti con numerose testimonianze, i collaboratori di ieri e di oggi della Beyfin. Il volume ricostruisce le tappe di questa impresa, nata intorno all'impiego del







# BEYFIN

QUATTRO PETALI  
DI UNA STORIA  
ITALIANA

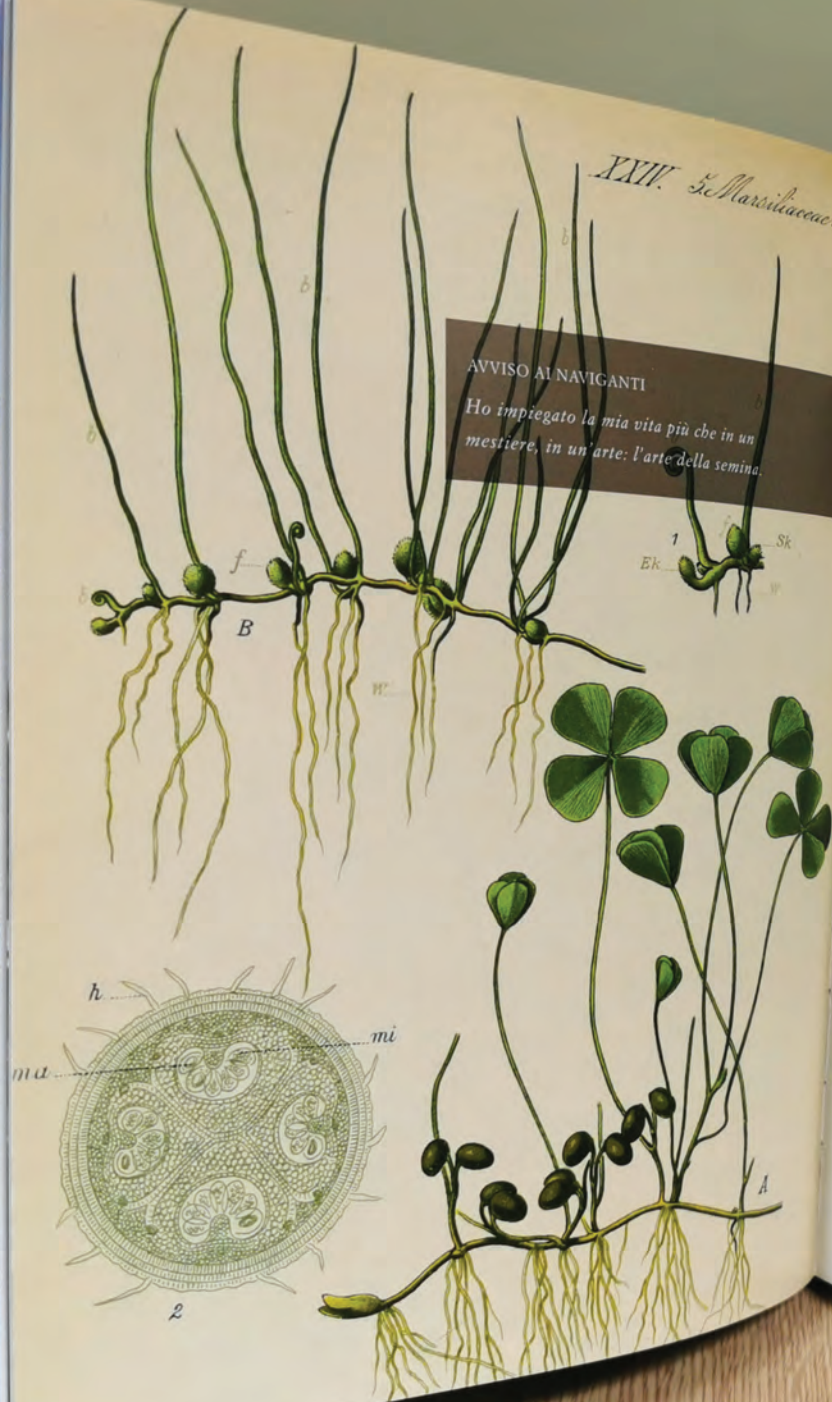
BEYFIN  SPA



XXIV. *Le Marsilaceae.*

AVVISO AI NAVIGANTI

*Ho impiegato la mia vita più che in un mestiere, in un'arte: l'arte della semina.*



## IL QUADRIFOGLIO

*e il sogno Beyfin*

Inutile dire, l'intuizione del Quadrifoglio è una delle scelte più azzeccate ed anche lungimiranti di Luciano Niccolai.

Valori come il green, la natura, la fortuna, l'eleganza, la pulizia e l'equilibrio sono gli elementi che accompagnano questo simbolo e brand conosciuto e ben inserito nei territori dove oggi Beyfin è presente. A dare ulteriore significato al quadrifoglio verde c'è anche la memoria.

Va ricordato che Etruriagas aveva un tettino rosso sopra la scritta: un segno di energia per la casa, un simbolo che viene utilizzato dalla nuova Etruriagas, quella di Campi Bisenzio, fino agli anni Ottanta. Il quadrifoglio, per come lo conosciamo, nasce con Beyfin. È alla fine degli anni Settanta che cresce in Luciano Niccolai il progetto di creare un grande gruppo. Un'idea che, come abbiamo visto, prende maggiormente forma e contorni dopo l'acquisto di alcune importanti aziende del settore energia in Toscana e in Italia. Il 'feudo' di Niccolai allarga i propri orizzonti ed Etruriagas non era più rappresentativa di un'azienda che guarda alla dimensione nazionale. Da queste molteplici e importanti acquisizioni, si fa strada la necessità di creare un'azienda "cassafor-te"; una finanziaria che per Niccolai doveva contenere le iniziali dei nomi dei figli. Seguirono, prima della scelta definitiva, nu-





Gpl sia nel settore della combustione sia in quello dell'autotrazione, poi allargata agli altri carburanti, e sempre aperta alle innovazioni, come le bombole in vetroresina di ultima generazione introdotte sul mercato italiano proprio grazie a Beyfin. Il libro racconta non solo i grandi obiettivi aziendali ma in larga parte anche gli aspetti umani delle persone di Beyfin. Per Niccolai il lavoro era ed è sacro; per questo l'idea di contratti stabili e trasparenti con i suoi collaboratori ha contraddistinto sempre il suo operare generando un forte attaccamento dei dipendenti che unito al favore del mercato, ha permesso all'azienda una crescita costante dagli anni Sessanta ad oggi. L'obiettivo di puntare su un'energia ecologica oltre che economica ha sempre accompagnato Luciano Niccolai che già negli anni Sessanta coniava lo slogan "Vado a gas risparmio e non inquina" apposto su tutte le vetture trasformate a Gpl nelle sue officine.









# IN BEYFIN SOLIDARIETÀ E RESPONSABILITÀ SOCIALE HANNO UNA STORIA

Per un'azienda che nasce e vive sul territorio, sui territori, il sostegno alle realtà e alle persone fragili è da sempre una costante. Beyfin, in tutte le aree dove è presente, sostiene concretamente attività sportive, progetti solidali, famiglie in difficoltà. Una sensibilità ben radicata che viene dalla forte impronta del fondatore Luciano Niccolai impressa fin dalla nascita nella sua azienda.

Oggi quella traccia è seguita con convinzione da tutta la famiglia Niccolai e in particolare dalla figlia Beatrice che, nell'anno della pandemia, ha deciso di devolvere alla Fondazione Careggi di Firenze 100 mila euro per fronteggiare l'emergenza Coronavirus e stare al fianco del personale

sanitario impegnato in prima linea. Negli ultimi anni Beyfin ha sostenuto la manifestazione Corri La Vita che raccoglie fondi per la lotta al tumore al seno. Durante il Natale 2020 Beyfin in tutte le regioni italiane dove è presente ha rifornito di carburante numerose realtà che si occupano di solidarietà tra cui Dynamo Camp in Toscana e Pane Quotidiano in Lombardia. Beyfin è partner di numerose società sportive di calcio, basket e pallavolo tra cui Empoli FC, Use Basket, Savino del Bene Volley.

Infine Beyfin sostiene il Centro per l'Arte Contemporanea Luigi Pecci di Prato ed è partner della Fondazione Palazzo Strozzi a Firenze.



*curatore del progetto e testi*  
Lucia Lunghini Viani

*concept grafico e impaginazione*  
Angela Manetti Design Studio

*foto*  
Alessandro Puccinelli  
Serena Gallorini  
Archivio Beyfin  
Susan Mariani Photography

*immagini pubblicitarie*  
Lotrek

*stampa*  
Tipografia Baroni e Gori Srl / Prato

Seconda ristampa Luglio 2021



